

SALES MANAGER B2B (M/F) - MEDIZINTECHNIK



STRATEC projiziert, entwickelt und produziert vollautomatische Analysensysteme für Partner aus der In-vitro-Diagnostik und im Bereich Life Sciences. STRATEC entwickelt ihre Produkte mit eigenen patentgeschützten Technologien.

Werden Sie Teil unseres Teams in Birkenfeld:

IHRE AUFGABEN

- Sie pflegen als Key Account im OEM Business den Kontakt zu unseren Kunden und wirken aktiv beim Aufbau unserer strategischen Partnerschaften mit
- Sie sind in Zusammenarbeit mit den globalen Sales Teams und der Projektleitung für den vertriebsseitigen Aufbau des Geschäfts verantwortlich
- Sie wirken bei der Angebotsausarbeitung sowie Vertragsgestaltung mit
- Sie verfolgen laufend neue Marktentwicklungen und technologische Fortschritte in benachbarten Märkten
- Sie unterstützen uns in diversen internationalen Projekten

IHR PROFIL

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre / Ingenieurwissenschaften / Biotechnologie oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Bereich technischer Vertrieb
- Sie zeichnen sich durch eine starke Vertriebs- und Kundenorientierung sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten aus
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie die Bereitschaft für Dienstreisen runden Ihr Profil ab

INTERESSE?

Es erwartet Sie ein dynamisches und innovatives Team, eine offene Arbeitsatmosphäre, flache Hierarchien und eine attraktive Vergütung. Wir suchen neue Mitarbeiter, die Initiative zeigen und bereit sind, sich kreativ und dynamisch verschiedenen Herausforderungen zu stellen.

Senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihren Gehaltsvorstellungen an: careers@strattec.com. Für Fragen steht Ihnen unser Human-Resources-Team gerne unter **07082 7916-199** zur Verfügung.